Animateur(trice) réseau (H/F)

CDI

Dès que possible

Villeurbanne

21600€ à 36000€ par an
selon expérience
+variable

Mutuelle prise en charge à 55%
Comité d'entreprise
Télétravail possible

Vous aimez transmettre, former et accompagner !

et souhaitez vous inscrire dans une **aventure humaine et professionnelle intense**,

ce poste est fait pour vous !

Missions

Gérer, accompagner et convertir les leads générés par notre service marketing

Démarcher de nouveaux partenaires (prospection téléphonique, réseaux sociaux…) et **identifier** les sociétés susceptibles de distribuer nos produits

Animer et piloter un réseau de partenaires (répondre aux sollicitations business et veiller à la bonne conformité des offres)

Former constamment les partenaires à nos produits, offres, services…

Reporter l'activité sur le CRM en place

Développer les partenariats pour répondre aux ambitions de la société

Analyser les performances de ses partenaires

Profil recherché

Empathique : être à l'écoute de ses prospects/clients pour leur proposer LA solution qui leur convient, avoir le sens du service

Ambitieux : relever et dépasser les challenges de la société

Organisé, structuré : gérer un volume d'activité important

Créatif : trouver des solutions face à des obstacles

Leader : Être capable de fédérer une équipe, faire adhérer à notre stratégie

Avoir le souhait de **s'inscrire dans la durée** dans une société à forte croissance

Apprenant : développer constamment ses connaissances pour améliorer ses compétences

Les +

Un package de rémunération compétitif appelé chez nous « Impact'Rem » qui est lié aux performances de chacun, et permet d'évoluer constamment…

Ordinateur

Voiture et téléphone à l'issue de la période d'essai

Une **mutuelle** pour vous, votre conjoint(e) et vos enfants prise en charge à 55% par la société

Des **locaux** de rêve

Du **télétravail** possible

Un **comité d'entreprise** (à l'issue de la période d'essai) pour améliorer son pouvoir d'achat : des offres culture, des réductions vacances, shopping … et l'accès à plus de 1000 cours en ligne en illimité !

Process de recrutement

1 - Nous vous contacterons par téléphone ou par mail pour convenir d'une date d'entretien (en présentiel ou visio)

2 - Le premier entretien sera avec votre futur manager

3 - Si vous êtes retenu(e), vous aurez un dernier entretien décisif avec la Direction

Votre manager



Alexandre Vial
Responsable des ventes

VTT, voile, course à pied… Alexandre pourrait prétendre à un podium au Decathlon haut la main ! Brillant dans toutes les disciplines et aventurier dans l'âme, ce ne sont pas les kilomètres pour venir vous rendre visite qui vont lui faire peur !

L'équipe

Aleksandar, Blandine, Emmanuel, Julien, Maxime, Nicolas, Romain M et Romain R… sans oublier Sophie, notre assistante commerciale

Pour le reste de la team ID2SON, **c'est par ici !**

Pourquoi ID2SON ?

Notre dicton : **«Seul on va plus vite, ensemble on va plus loin»**

Nous sommes une société en forte évolution, mais nous tenons à garder la simplicité et notre mode de management tournés vers l'humain, ainsi que la bienveillance qui nous caratérise.

Notre histoire : lien vers le site web

Vous profiterez de locaux/showroom ludiques avec des outils de travail à la pointe de la technologie. Espaces ouverts et espaces fermés dédiés aux moments où vous aurez davantage besoin de concentration.

Visitez nos locaux : lien vers le site showroom

Alors convaincu ? Rejoignez la team ID2SON !

Envoyez-nous votre CV et racontez-nous une vente dont vous êtes fier(e), (en quelques lignes). Qu'est-ce qui vous a permis de réussir, qu'est-ce que vous auriez pu mieux faire ? sur rh@id2son.fr